

# نظريّة حاجات ماسلو

إعداد

د/ نيللي عاشور

أستاذ مساعد الإدارية التربوية

قسم أصول التربية - كلية التربية - جامعة دمياط

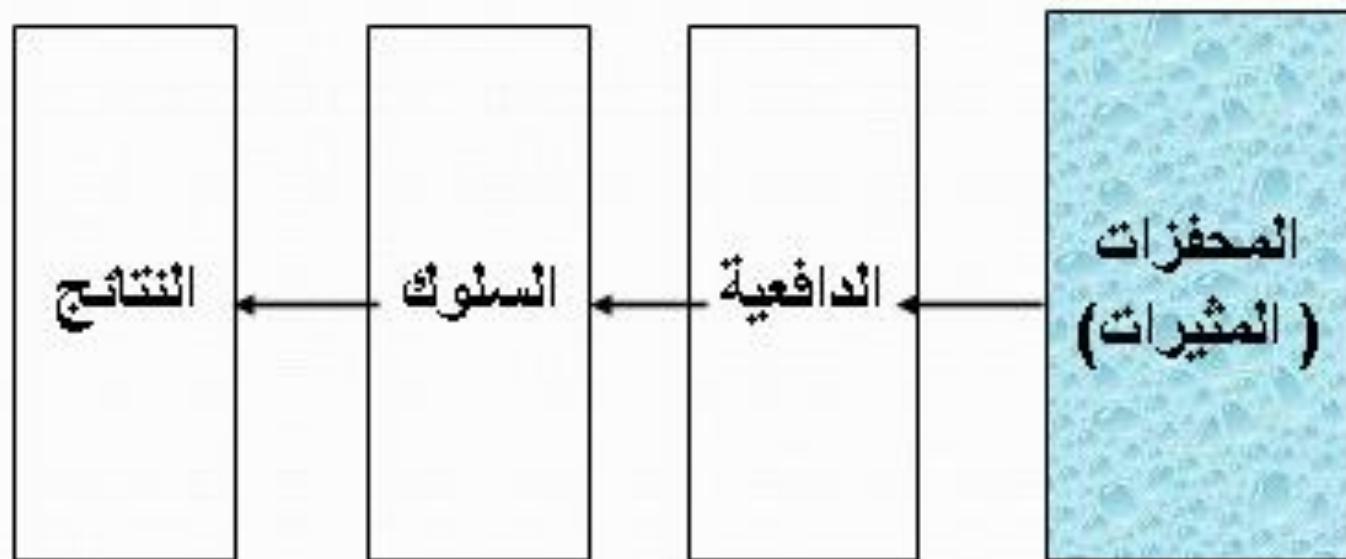


# Human Motivation

## مفاهيم أساسية

- السلوك الإنساني يقصد به النشاطات المتعددة التي يقوم بها الإنسان أثناء حياته ليشبّع حاجاته وتحقيق أهدافه وتوقعاته ويتكيف مع متطلبات الحياة
- ويحدد السلوك الإنساني بعاملين أساسيين :-
  - ا) الأول ينبع من داخل الفرد وهو ما يعرف بالدّوافع
  - ب) والثاني موجود خارج الفرد ويتمثل بالعوامل المحيطة به المؤثرة في سلوكه التي تعرف بالحوافز وتمثل مثيرات للسلوك الذي تترتب على ممارساته نتائج

يُظهر من الشكل بأن الحوافز تمثل مثيرات تدفع  
بتوجه سلوك معين يقود إلى نتائج معينة



العلاقة بين الحوافز والسلوك

# مقارنه

- الدوافع :-
  - مجموعة العوامل الداخلية النشطة والقوة الموجهة لتصرفات الإنسان.
  - أنه شعور و إحساس داخلي يحرك سلوك الفرد بهدف تقليل التوتر الناتج عن نقص في إشباع حاجه أو حاجات معينة.
- الحوافز :-
  - هو تعويض مالي أو معنوي للموظف مقابل تقديم مستوى أداء عالي في تنفيذ مسؤوليات ومهام وظيفته.
  - بائها مجموعة العوامل والمؤثرات الخارجية التي تثير الفرد و تدفعه لأداء الأعمال الموكلة اليه على خير وجه عن طريق إشباع حاجاته ورغباته المادية والمعنوية.

# أنواع الموظفين من حيث الحافز والداعية ...



موظف عالي الداعية

موظف متوسط الداعية

موظف متحفظ الداعية



# عالی الأداء والدافعية

سقف الانجاز لديه مرتفع جداً

يبدع في أداء الأعمال

لا يهدأ حتى يتم العمل

يشارك في خالبة الأنشطة

لديه أفكار جديدة ومبتكرة باستمرار

يظهر نفسه ويسعى دائمًا للأفضل

خالباً ما يونب نفسه على التفاصير

يسعى بذاته للإنجازات الصعبة

خالباً ما يقبل أي عمل يتطلب منه

يكمم أعمالاته في المنزل



# متوسط الأداء والدافعية

سقف الاتجاه لديه جيد

يقدم العمل كما هو مطلوب فقط

يشارك في بعض الأنشطة

يفضل الاحتفاظ بأفكاره حتى حين آخر

يشعر أنه قد أدى الذي عليه

ينهي المهام بصورة روتينية

لا يقبل كل عمل يعرض عليه

راضي بوضعه ولا يفكر بالتغيير



# من يغضض الأداء والداعية

سقف الانجاز لذاته لا يتعدى رأسه

خالبا ما يقدم الاعمال ناقصة غير مكتملة

لا يتعجب نفسه بالتفكير ويعتمد على أفكار الآخرين

يؤدي المهام حسب حالته المزاجية

خالبا ما يرفض الاعمال التي تعرض عليه

يكره المهنة التي يمارسها

يتذكر وقت انتهاء الدوام بفارغ الصبر للهروب  
لا يغير نفسه ولا يسعى للتطور



# نظريّة حاجات ماسلو

صاحب هذه النظرية هو إبراهيم ماسلو ولد بنيويورك درس القانون أولاً في كلية مدينة نيويورك.

ثم قام إبراهيم ماسلو بالانتقال إلى ويسكونسن لكي يتمكن من الحضور لجامعة ويسكونسن.

وأصبح مهتماً بعلم النفس، وبدأ واجبه الدراسي بالتحسين بشكل مثير. وكان يعمل مع هاري هارلو المشهور بتجاربها مع أطفال القرود والسلوك المرتبط.

حصل إبراهيم ماسلو في 1930 على درجة البكالوريوس وفي 1931 على الماجستير، وفي 1934 على الدكتوراه، وكلها في علم النفس، من جامعة ويسكونسن بعد التخرج بسنة، رجع إلى نيويورك للعمل مع ثورندايك في كولومبيا.

◆ نظرية سلم الحاجات التي وضعها أبراهم ماسلو، من أكثر نظريات الحفز شيوعاً وقدرة على تفسير السلوك الإنساني.

◆ حيث قدم ماسلو هذه النظرية في ضوء ملاحظاته للمرضى لفترة طويلة باعتباره متخصصاً في علم النفس التحليلي

## والافتراض الرئيسي في هذه النظرية:

♦ هو أن الفرد إذا نشأ في بيئة لا تشبّع حاجاته فإنه من المحتمل أن يكون أقل قدرة على التكيف وغير صحيح وظيفيا.

## ◆ افتراضات فرعية :

- ◆ أن الإنسان دائم الحاجة ، وما إن يشبع حاجته حتى تظهر لديه حاجة أخرى يبدأ السعي وراء إشباعها .
- ◆ الحاجات الإنسانية مرتبة في هرم تصاعدي .
- ◆ إذا أشبعت الحاجات الإنسانية فإنها لا تمثل دافعاً للسلوك .
- ◆ أن الحاجات غير المشبعة هي التي تحرك السلوك .

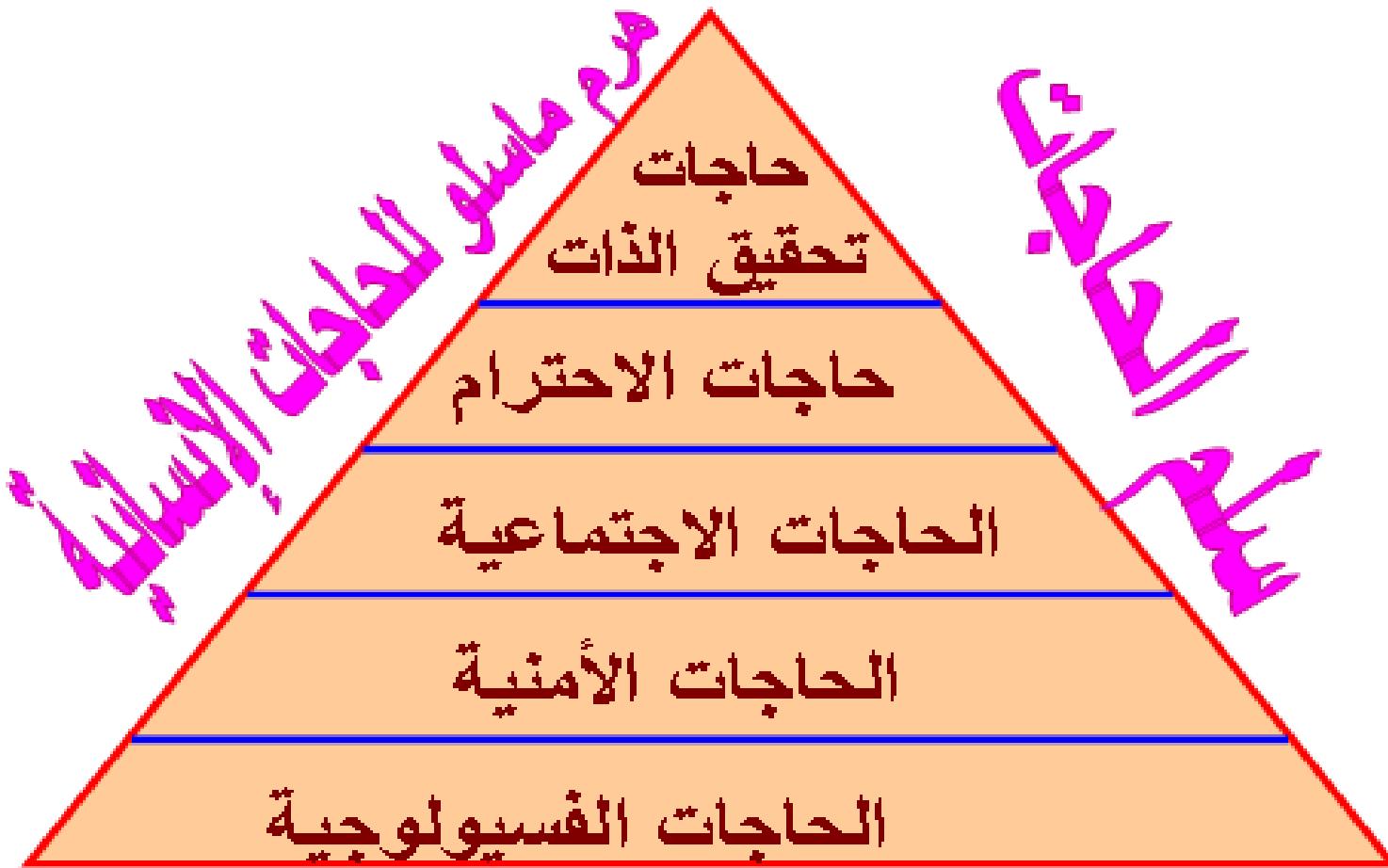
## مفهوم النظرية

- ♦ تناقش هذه النظرية ترتيب حاجات الإنسان وتتلخص هذه النظرية في الخطوات التالية:
  - ♦ يشعر الإنسان باحتياج لأشياء معينة، وهذا الاحتياج يؤثر على سلوكه، فالحاجات غير المشبعة تسبب توترًا لدى الفرد فيسعى للبحث عن إشباع لهذه الحاجات.
  - ♦ تدرج الحاجات في هرم يبدأ بالحاجات الأساسية الازمة لبقاء الفرد ثم تدرج في سلم يعكس مدى أهمية الحاجات.
  - ♦ الحاجات غير المشبعة لمدد طويلة قد تؤدي إلى إحباط وتوتر حاد قد يسبب آلاماً نفسية ويؤدي ذلك إلى العديد من الحيل الدفاعية التي تمثل ردود أفعال يحاول الفرد من خلالها أن يحمي نفسه من هذا الإحباط.

## المرتكزات التي تقوم عليها هي:

- ◆ أن عدداً من احتياجات البشر أساسية لا غنى عنها أي فطرية وحياتية لضمان حياة الإنسان أو لاستمرارها بشكل طبيعي وهناك أيضاً ما يسمى "الاحتياجات المعرفية" ، و "الجمالية" و "الاحتياجات الإدراكية" مدرجة في نظرية ماسلو ولكنها لا توجد ضمن التسلسل الهرمي.
- ◆ اعتقاد ماسلو أنه عند إشباع أي مستوى من الحاجات، لا يعود هذا المستوى محفزاً للفرد، وسيطلب إشباع الحاجات التي في المستوى الأعلى.
- ◆ سيظل الأفراد محفزين دائماً، طالما يتم إشباع رغباتهم المستوى تلو الآخر، حتى يصلوا للمستوى الأخير "إدراك الذات".
- ◆ أن يتم ترتيب الاحتياجات في تسلسل هرمي من حيث قوتها. ورغم إن جميع الاحتياجات هامة إلى إن بعضها أقوى من غيرها. فكلما ارتفعنا في الهرم قلت تلك الاحتياجات أو صارت أقل أهمية و كلما نزلنا إلى أسفل صارت تلك الاحتياجات فطرية أو حتى غريزية

# هرم حاجات ماسلو





## □ الاحتياجات الفسيولوجية ( الأولية )

[ ماء + هواء + مأكولات + مشروب + راحة + جنس ]

- ضرورية ومتساوية في مرتبتها للأفراد وليس في درجتها

## □ الحاجة إلى للأمن : ( جسدي + نفسى )

( الحماية من الأخطار + الألم )

## □ الحاجة إلى الحب الاجتماعي :

[ الحب + القبول من الآخرين + الاشتراك في الجماعة ]

## □ الحاجة إلى الاعتراف والتقدير :

[ الشعور بالأهمية + التقدير + الاستقلالية ]

مقارنة بالآخرين

## □ الحاجة إلى تحقيق الذات :

[ تحقيق أعلى أهداف الفرد + ما يرغب أن يكون عليه ]

# ١- الحاجات الفسيولوجية

- ♦ وهي عبارة عن الحاجات الأساسية لبقاء حياة الإنسان مثل الهواء ، ماء ، غذاء ، نوم الخ .
- ♦ وتمتاز بأنها فطرية كما تعتبر نقطة البداية في الوصول إلى إشباع حاجات أخرى .
- ♦ وهي عامة لجميع البشر إلا أن الاختلاف يعود إلى درجة الإشباع المطلوبة لكل فرد حسب حاجته .
- ♦ وأن العمل الذي يحقق هذه الحاجات إلى قدر معين سيكون موضع قبول ورضا من العاملين .

## ٢- الحاجات إلى الأمان :

- ◆ يمثلها التحرر من الخوف ، القلق أو الحرمان من الحاجات الفسيولوجية .
- ◆ ويمكن استغلالها لصالح التنظيم :
  - سلبياً بإعلاء الخوف في نفوس الأفراد من الحرمان من الحوافز ، أو الفصل أو من الترقى .
  - وإيجابياً بوضع برامج للتأمين ، المعاشات ، والحوافز ، وكلا الحالتين ترميán إلى ضبط سلوك الفرد.

## ٣- الحاجات الاجتماعية :

- ♦ إن الإنسان اجتماعي بطبيعة يرغب إن يكون محبوبا من الآخرين عن طريق انتماهه للآخرين ومشاركته لهم في مبادئهم وشعاراتهم التي تحدد مسيرة حياته.
- ♦ وان العمل الذي يزاوله العامل فيه فرصة لتحقيق هذه الحاجة عن طريق تكوين علاقات ود وصداقة مع العاملين معه.
- ♦ وقد أوضحت الدراسات أن جو العمل الذي لا يستطيع إشباع هذه الحاجات يؤدي إلى اختلاف التوازن النفسي لدى العاملين ومن ثم إلى مشكلات عمالية تؤدي إلى نقص الإنتاج وارتفاع معدلات الغياب وترك العمل وهذا يجعل التنظيم يفشل في تحقيق أهدافه

## ٤- حاجات التقدير

- ◆ وهي رغبة الفرد في اكتساب ثقة الآخرين ، المكانة ، الاستقلال ، الثقة بالذات .
- ◆ والقوة التي ترتبط بالقدرة على ضبط سلوك الآخرين لتحقيق أهداف معينة .
- ◆ وتمثلها القوة المستمدّة من الوظيفة أو الشخصية أو كلتاًهما .
- ◆ وافتقارها يعكس اتجاه الفرد إلى التغلب على هذا الضعف بالجوع إلى التعويض والشعور بالنقص .

## ٥- الحاجة إلى تحقيق الذات

- ◆ أي تحقيق طموحات الفرد العليا في أن يكون الإنسان ما يريد أن يكون وهي المرحلة التي يصل فيها الإنسان إلى درجة مميزة عن غيره ويصبح له كيان مستقل.
- ◆ وتعتبر الحاجة إلى الاستقلال من أهم مكونات هذه الحاجة حيث تظهر منذ مرحلة الطفولة وتطور مع تقدمه في العمر وينضج وبالتالي يبدأ بالتحرر من الاعتماد على الغير.
- ◆ وينتظر الفرد الاستقلال في العمل عند منحة الحرية في تنفيذ الأعمال وبالتالي يستغل ما لديه من موهب و قادرات فردية.

## النقد الموجه للنظرية :

◆ حظيت نظرية ماسلو بقبول كبير بسبب :

- منطقية بنائها .
- وسهولة فهمها .
- حيث فسرت جزء كبير من السلوك الإنساني .

- النظرية مقبولة لتفسير السلوك الإنساني ولكن عليها مأخذ من بعض الدراسات :
  - ماسلو لم يقدم أي دعم عملي لنظريته .
  - كما إن بحوثاً ودراسات عديدة قامت بـاختبار هذه النظرية ولم تتوصل إلى نتائج حاسمة تدعمها ..
- ▷ إمكانية تطبيقها على المستوى الاجتماعي وليس الفردي
- ▷ هي مفهوم عام يفسر السلوك بصورة إجمالية .
- ▷ سلم الاحتياجات يعتبر نموذج(مبسط + ثابت ) فجاجات الإنسان متداخلة ومتتشابكة يصعب أن ينسب سلوك معين لحاجة محددة .

♦ تفترض النظرية ترتيب وتدرج للحاجات إلا أن بعض الناس يختلف مع النظرية في ترتيبهم لهذه الحاجات حيث أن هذه الحاجات متداخلة ولا يوجد حاجة واحدة تتفرضي فيأتي ما بعدها فمثلاً الفنان والشخص المبدع قد يبدأ هرم الحاجات من تحقيق الذات وليس الحاجات الفسيولوجية.

♦ قد يصبر بعض الناس على مزيد من الإشباع لحاجة معينة بالرغم من إشباعها بالفعل وهذا خلاف لما تفترضه النظرية.

لم تهتم النظرية بتحديد درجة الإشباع اللازم للانتقال إلى الحاجة الأعلى منها مباشرة وسبب ذلك الاختلاف في حجم الإشباع الذي يرضينا.

تفترض النظرية أننا ننتقل من إشباع إحدى الحاجات لـإشباع حاجة أخرى فور إشباع الحاجة الأدنى، والحقيقة أننا نقوم بإشباع أكثر من حاجة في نفس الوقت.

عدم وجود أبحاث وأدلة كافية تدعم هرم الحاجات

# تطبيقات هرم ماسلو في الإدارة:

- ◆ تفحص الرضا للموظفين .
- ◆ يحتاج المدير التعرف على الحاجات غير المشبعة والتي تعمل كدعاً فاعلاً وتوجيها نحو مصلحة الإدارة من خلال تقديم الحوافز .
- ◆ حتى يتمكن المدراء من تحفيز موظفيهم، يجب عليهم أولاً أن يحددوا المستوى الذي يحتاجه الفرد، ومن ثم إشباعه، والارتقاء حتى الوصول لآخر مستوى .